



Angela Poyet

Responsable Commerciale Export

Bonne négociatrice

Goût du challenge

Organisée

Esprit d'équipe

Leadership

Permis de conduire

✉ poyetangela@gmail.com

☎ 0676211435

France

De nombreuses années d'expérience dans des entreprises BtoB dont plusieurs dans un environnement pluriculturel en tant que responsable grands comptes et commerciale. Goût pour le challenge et la gestion de projets. Appétance pour les sociétés à forte technologie. Fast learner. Anglais courant utilisé aussi dans la sphère privée.

Expériences

Responsable Commerciale Export - Télétravail

GORGY TIME

Gorgy Time SAS - Depuis 2019 - CDI - Montpellier - France

- ▶ La société Gorgy Time a été créée en 1974. Elle conçoit, fabrique et commercialise des systèmes de distribution d'heure et de synchronisation horaire, ainsi que des afficheurs de communication. La société travaille avec de nombreux grands comptes dans des domaines variés et très techniques, notamment la Défense, les Transports et l'Energie.
- ▶ Etablissement de la stratégie commerciale directe ou indirecte
- ▶ Identification de nouveaux clients et distributeurs par de la prospection et des actions commerciales ciblées
- ▶ Animation de sessions commerciales auprès des clients et partenaires
- ▶ Réponse aux appels d'offres en mode chef de projet (gestion des équipes techniques si besoin)
- ▶ Etablissement et communication de rapports d'analyses sur l'activité commerciale
- ▶ Tutrice d'alternant(e)s Commerce International
- ▶ Représentation de la société lors d'événements professionnels (salons, séminaires)

Key Account Manager - Sur site

RCS EUROPE - 2004 à 2018 - Paris - France



- ▶ RCS est une société américaine de rayonnement international, éditrice de logiciels pour le broadcast, basés pour les systèmes nouvelles générations, sur des navigateurs internet et sur le Cloud.
- ▶ Elaboration de la stratégie commerciale
- ▶ Gestion d'un portefeuille clients existant, orienté grands comptes
- ▶ Support à la prospection et aux réponses des appels d'offres
- ▶ Animation du périmètre clients, fournisseurs, partenaires
- ▶ Construction d'offres commerciales, y compris hardware (cross-selling) en coordination avec les équipes techniques
- ▶ Gestion des projets clients avec toutes les équipes concernées (R&D, finance, marketing...)
- ▶ Elaboration et communication des reportings et analyses de l'activité commerciale
- ▶ Tutrice d'alternant(e)s en commerce international (BTS ou Master)
- ▶ Contribution et suivi de l'ouverture d'une branche de la société dans les Emirats Arabes Unis
- ▶ Représentation du pôle commercial durant les événements professionnels (salons, conférences...)

Compétences

Commercial

- ▶ Définir un plan stratégique de croissance internationale ★★★★★
- ▶ Animer et développer les réseaux distributeurs ★★★★★
- ▶ Fixer des objectifs en termes d'expansion ★★★★★
- ▶ Établir un ciblage produit et un ciblage pays ★★★★★
- ▶ Budgétiser les actions de prospection ★★★★★
- ▶ Faire le suivi de la réalisation des objectifs ★★★★★

Management

- ▶ Gestion de projets avec management d'équipe (entre 5 et 8 personnes) ★★★★★
- ▶ Tutrice d'alternante(s) (2 à 3/an) ★★★★★
- ▶ Capacité à rebondir et à s'adapter ★★★★★
- ▶ Communication ★★★★★
- ▶ Aisance relationnelle ★★★★★
- ▶ Capacité à décider ★★★★★

Informatique

- ▶ Réseaux sociaux ★★★★★
- ▶ Pack Office ★★★★★
- ▶ Sage ★★★★★

Langues

- ▶ Anglais ★★★★★
- ▶ Allemand ★★☆☆☆
- ▶ Espagnol ★★☆☆☆

MOBIQUID - 2000 à 2004 - Paris - France

- Création et gestion d'une plateforme d'affiliation avec système de paiement en ligne
- Réalisation de présentations et propositions commerciales ainsi que les forecasts (Power Point, Excel)
- Analyse et optimisation des e-campagnes
- Reporting hebdomadaire de l'activité et des tendances du marché à la direction marketing et commerciale

Formations

BAC + 5 Culture et Communication du Monde Occidental

Université Jean Monnet (42)

1997 à 1998

Option choisie et d'études: Management International.

Centres d'intérêt

Sport

Pratique du Volley Ball en compétition pendant 24 ans (Niveau N3/R1),
Yoga, Aqua bike

Voyages

- Etats-Unis - Canada - Panama -Pérou - Cuba
- Turquie - Jordanie - Liban - UAE - Koweït - Qatar - Oman - Arabie Saoudite
- Belgique - Luxembourg - Suisse - Allemagne - Royaume Uni - Pays Bas - Suède - Finlande - Danemark- Italie - Grèce - Espagne - Portugal
- Hongrie - Roumanie- Bulgarie - Russie
- Maroc - Tunisie - Egypte - Afrique du Sud